

Guillaume Rosquin

<https://www.linkedin.com/in/guillaumerosquin/>

tél. 06.76.92.93.76

<https://psychagogue.fr>

## **Proposition commerciale – Fondation d'un Projet**

**Quelle est la proposition de valeur pour un porteur de projet ?**

Un Psychagogue accompagne la naissance d'une organisation avant même qu'elle n'existe pleinement.

Il aide le créateur à clarifier l'intention profonde qui anime son projet, à lui donner une forme cohérente et à poser les fondations humaines et relationnelles qui permettront à la future structure de croître sans se déformer.

L'enjeu est simple : construire dès le départ une organisation fidèle à ce que vous voulez accomplir, et éviter les erreurs fondatrices qui fragilisent tant de jeunes projets.

Concrètement, notre accompagnement se déploie en trois axes :

### **1. Anamnèse du Projet – Mettre au jour l'intention fondatrice**

Avant toute décision stratégique ou juridique, nous aidons le porteur de projet à révéler l'origine vivante de son initiative :

- ce qu'il cherche réellement à résoudre,
- la dynamique qu'il souhaite instaurer,
- les valeurs qui le portent mais qu'il n'a pas encore formulées.

**Ce que nous clarifions :**

- l'axe central du projet (ce qui le rend inimitable),
- la finalité qui donnera sens au futur collectif,
- les principes qui guideront les premiers choix.

**L'approche :**

Un travail exploratoire qui permet de transformer une idée en une boussole interne fiable.

### **2. Architecture d'Organisation Naissante – Donner une forme cohérente au futur collectif**

Une organisation ne se construit pas seulement sur un business plan ; elle repose sur une forme relationnelle et un style de fonctionnement.

Nous aidons à définir ce qui sera naturel, fluide et sain pour votre future équipe.

**Ce que nous clarifions :**

- le type d'organisation qui servira le mieux votre ambition,
- les comportements qui devront devenir spontanés,
- les points de fragilité possibles et comment les prévenir.

**L'approche :**

Un travail d'architecture psychologique et relationnelle qui prépare un fonctionnement stable, cohérent et adapté à votre projet.

### **3. Alignement Fondateur & Alliances Saines – Choisir les bonnes personnes dès l'origine**

Les premières associations façonnent l'avenir d'un projet. Nous aidons le créateur à identifier les profils compatibles avec l'esprit du projet, et à éviter les alliances qui se révéleraient toxiques ou épuisantes, voire des « poids morts ».

#### **Ce que nous clarifions :**

- les critères de compatibilité humaine et opérationnelle,
- les qualités relationnelles attendues des futurs associés ou collaborateurs,
- le récit fondateur qui fédérera les premiers partenaires.

#### **L'approche :**

Un travail d'alignement entre la vision du fondateur, ses partenaires potentiels et la forme d'organisation qu'il souhaite bâtir.

---

### **Les bénéfices pour votre projet :**

- Une vision clarifiée et solide, qui évite les hésitations et les revirements.
- Une organisation cohérente dès les premières étapes, permettant de croître sans tensions inutiles.
- Des choix d'association plus sûrs, fondés sur la compatibilité profonde plutôt que sur l'urgence.
- Un récit fondateur qui attire les bonnes personnes et donne confiance aux premiers soutiens.

### **Tarif**

TJM de 1000 € H.T., soit 140 € H.T. / heure de consultation – frais de déplacement en sus